

REGLAMENTO PARTICULAR PARA LA CONVOCATORIA A CONCURSO ABIERTO

DEL FONDO DE FOMENTO CONCURSABLE PARA MEDIOS AUDIOVISUALES (FOMECA) LINEA N° 3/2016 GESTIÓN DE MEDIOS

Artículo 1°.- NORMATIVA APLICABLE.

La convocatoria a concurso abierto del FONDO DE FOMENTO CONCURSABLE PARA MEDIOS AUDIOVISUALES (FOMECA) LINEA N° 3/2016 GESTIÓN DE MEDIOS se regirá por la Ley Nº 26.522, su Decreto Reglamentario Nº 1225/2010, el Reglamento General aprobado por Resolución N° 6673—ENACOM/2016 y, en particular, por las disposiciones expuestas a continuación y aquellas que emanen del Convenio a ser suscripto con las entidades cuyos proyectos resulten seleccionados.

Artículo 2°.- OBJETO.

La LINEA N° 3/2016 GESTIÓN DE MEDIOS tiene por objeto proveer de recursos a los destinatarios cuyos proyectos resultaren seleccionados para ser implementados en procesos de gestión administrativa, contable, legal, comercial y semejantes a fin de mejorar su funcionamiento.

Artículo 3°.- DESTINATARIOS.

Podrán presentarse a participar de esta convocatoria:

- a) Organizaciones Sociales titulares de servicios de radiodifusión televisiva contemplados en la Ley N° 26.522, con personería jurídica otorgada por la Inspección General de Justicia o Direcciones Provinciales de Personas Jurídicas correspondientes, en el caso de tratarse de asociaciones civiles y fundaciones; o por el Instituto Nacional de Asociativismo y Economía Social (INAES) si se tratara de cooperativas y mutuales, que, a la fecha de su presentación, cuenten con autorización vigente en los términos de lo establecido por la Resolución N° 003-AFSCA/09, modificatorias y/o concordantes, o licencia del servicio de televisión abierta digital en la norma ISDB-T vigente según Resolución N° 39-AFSCA/15 en la modalidad licenciatario y licenciatario operador.
- b) Organizaciones Sociales titulares de servicios de radiodifusión sonora contemplados en la Ley N° 26.522, con personería jurídica otorgada por la Inspección General de Justicia o Direcciones Provinciales de Personas Jurídicas



correspondientes, en el caso de tratarse de asociaciones civiles y fundaciones; o por el Instituto Nacional de Asociativismo y Economía Social (INAES) si se tratara de cooperativas y mutuales, que, a la fecha de su presentación, cuenten con licencia vigente; reconocimiento vigente en los términos de la Resolución N° 753–COMFER/06, empadronados en los términos de la Resolución N° 1102-AFSCA/15 o que se encuentren situados en áreas y zonas de fronteras.

c) Pueblos Originarios con personería jurídica nacional inscriptos en el Registro Nacional de Organizaciones de Pueblos Indígenas (RENOPI) y Comunidades Indígenas con personería jurídica inscriptas en el Registro Nacional de Comunidades Indígenas (RENACI) y/o en los organismos provinciales pertinentes y que sean titulares de servicios de radiodifusión televisiva contemplados en la Ley N° 26.522.

Artículo 4°.- REQUISITOS PARA LA PRESENTACION DE PROYECTOS.

Cada proyecto deberá cumplir con las condiciones establecidas por el Título II "Presentación de Proyectos" del Reglamento General aprobado por Resolución Nº 6673-ENACOM/16. Cada entidad podrá presentar hasta UN (1) proyecto.

A fin de dar cumplimiento a lo establecido en el primer párrafo del artículo 7° del citado Reglamento General, se podrá utilizar la planilla denominada "CARÁTULA PARA SOBRE" que forma parte de la presente.

La "CARPETA NÚMERO 1" deberá contener, además de lo indicado por el Reglamento General, la siguiente documentación:

- a) FORMULARIO DATOS GENERALES.
- b) Balance contable correspondiente al último ejercicio económico, en caso de resultar pertinente por el tipo de organización de que se trate. En su defecto, deberán acompañar certificación contable de la entidad la que no podrá tener una antigüedad mayor a SEIS (6) meses de la fecha de convocatoria del presente concurso.

Sin perjuicio de lo establecido por el Título II del Reglamento General, la "CARPETA NÚMERO 2", deberá contener la siguiente documentación:

- a) FORMULARIO GESTION DE MEDIOS, compuesto por el FORMULARIO DE AUTOEVALUACIÓN, que forma parte de la presente.
- b) Currículum Vitae del Coordinador General y de los demás recursos humanos a contratar.



De acuerdo a lo establecido por el Reglamento General en los términos de su artículo 9°, la entidad concursante podrá constituir un domicilio especial dentro del radio urbano de asiento de la delegación del ENTE NACIONAL DE COMUNICACIONES (ENACOM) que le corresponda, según su domicilio real.

Efectuada la presentación conforme lo establecido en el artículo 12 del Reglamento General, la entidad podrá informar acerca de ello al correo electrónico fomeca@enacom.gob.ar, indicando, en lo posible, la fecha, delegación y el número de actuación y/o registro de la presentación realizada.

Artículo 5°.- SUBSIDIO.

El subsidio cubrirá hasta el OCHENTA Y CINCO POR CIENTO (85%) de la totalidad del proyecto para el caso de personas jurídicas sin fines de lucro y del NOVENTA Y CINCO POR CIENTO (95%) para el caso de Pueblos Originarios.

Artículo 6°.- MONTO DEL SUBSIDIO.

El monto máximo a otorgarse en concepto de subsidio a los destinatarios cuyos proyectos resultaren seleccionados será de PESOS SEISCIENTOS CUARENTA MIL (\$640.000).

Artículo 7°.- DESEMBOLSOS.

El subsidio será otorgado de acuerdo al cronograma contemplado en el artículo 9° del presente Reglamento, mediante DOS (2) desembolsos correspondientes al SETENTA Y CINCO POR CIENTO (75%) y VEINTICINCO POR CIENTO (25%), respectivamente, del monto total del subsidio.

Artículo 8°.- DISTRIBUCIÓN Y TOPES DE LOS FONDOS DEL SUBSIDIO.

Los fondos del subsidio deberán ser distribuidos de la siguiente manera:

a) QUINCE POR CIENTO (15%) DESTINADO A GASTOS DE CAPITAL

Serán considerados como tales, además de los mencionados en el Reglamento General, los siguientes: todos aquellos equipamientos tecnológicos o mobiliarios necesarios para mejorar la gestión administrativa de la entidad tales como computadoras de escritorio, dispositivos TIC (notebooks, tabletas, Smartphone, discos rígidos, etc.) escritorios, sillas, mobiliario e insumos de oficina en general, siempre que estén vinculados con el objeto del proyecto.

b) OCHENTA Y CINCO POR CIENTO (85%) DESTINADO A GASTOS CORRIENTES



Están comprendidas en este rubro, entre otras, las erogaciones correspondientes al pago de honorarios profesionales, certificación técnica, consultoría, cursos de capacitación necesarias para la mejora de la gestión, libros y publicaciones, artículos de librería, honorarios para desarrollo de software para mejora de gestión y diseño web, adquisición de licencias de software de gestión administrativa y/o contable y/o legal y/o comercial, siempre que estén vinculadas con el objeto del proyecto.

Será de carácter obligatorio para la implementación del proyecto la contratación de un Coordinador General.

Sólo podrán ser contratados como Coordinador General del proyecto aquellas personas que, al menos, cumplan los requisitos a) y b) de los siguientes:

- a) Experiencia en la coordinación de equipos.
- b) Experiencia en gestión de proyectos.
- c) Experiencia dentro del ámbito de los medios de comunicación audiovisual no menor a CINCO (5) años.
- d) Experiencia en proyectos de mejora de gestión vinculados a personas jurídicas privadas sin fines de lucro.
- El Coordinador General deberá cumplir, entre otras, las siguientes funciones:
- a) Realizar el seguimiento y velar por el cumplimiento de los objetivos estipulados en el proyecto de acuerdo al plan de mejoras presentado.
- b) Realizar el informe de avance de proyecto a entregar al Ente Nacional de Comunicaciones.
- c) Coordinar la ejecución de las rendiciones de los dos desembolsos.
- d) Coordinar el trabajo de todas las personas involucradas en el proyecto estableciendo reuniones periódicas de control de avances y resultados.

En todos los casos, las erogaciones que se realicen en este concepto deberán corresponderse con una acción de mejora relativa a la gestión contable, impositiva y legal de la entidad.

Asimismo, los montos correspondientes a los honorarios del Coordinador General del proyecto, administrativo, profesionales y/o consultores externos deberán adecuarse a los siguientes:

ACTIVIDAD	TOPE DE HONORARIOS



Coordinador General	Hasta \$ 18.000 /mes
Administrativo	Hasta \$ 11.500 /mes
Contador/ Abogado Externo	Hasta \$ 3.400 /mes
Otros Profesionales/Consultor	Hasta \$ 550 /hora
Externo	

Artículo 9°.- CRONOGRAMA.

La presente línea se implementará de conformidad a los siguientes cronogramas:

Etapa	Fecha
Apertura de la convocatoria y cierre de presentación proyectos	Del 04 de noviembre al 05 de diciembre de 2016
Entrega 1er. Desembolso	Dentro de los 10 días posteriores a la firma del convenio
Rendición del 1er. Desembolso	Dentro de los 180 días corridos posteriores a la entrega del primer desembolso
Entrega 2do. Desembolso	Dentro de los 10 días corridos posteriores a la aprobación de la rendición del primer desembolso
Rendición final y finalización del proyecto	Dentro de los 180 días corridos posteriores a la rendición del segundo desembolso

Artículo 10.- COMITÉ DE EVALUACIÓN. CRITERIOS ESPECÍFICOS DE EVALUACIÓN.

Cada uno de los miembros del Comité de Evaluación que no sean funcionarios y/o dependientes de la Administración Pública Nacional, percibirá la suma total de PESOS DIEZ MIL (\$10.000) en concepto de honorarios.



Ejercerá sus funciones de conformidad a lo previsto por el Título IV "Comité de Evaluación" del Reglamento General.

Asimismo, el Comité de Evaluación deberá considerar los siguientes criterios específicos, agrupando a los proyectos presentados de acuerdo a los destinatarios establecidos en el artículo 3° del presente Reglamento:

a) Sostenibilidad institucional, social y económica de la entidad

Considerar los recursos económicos, organizacionales, sociales y humanos y las condiciones que permiten la sostenibilidad de la organización al margen del presente subsidio.

b) Aportes a comunidad local.

Ponderar los diversos aportes de los beneficiarios, como voz diferenciadora de sectores y comunidades que expresan la diversidad comunicacional y el patrimonio cultural de nuestra nación.

c) Consistencia del Plan de Mejoras para la Gestión

Ponderar si las mejoras propuestas se derivan de una necesidad concreta de la entidad detectada a través de la autoevaluación.

d) Correspondencia entre las actividades del Plan de Mejoras para la Gestión y sus resultados

Considerar la existencia de una relación razonable entre las actividades de mejora que se propongan y los resultados esperados que se indiquen.

e) Documentación actualizada

La presentación de documentación actualizada sumará DIEZ (10) puntos. De lo contrario, no sumará punto alguno.

El Comité de Evaluación aplicará la siguiente grilla de evaluación:

CRITERIO	PUNTAJE
a) Sostenibilidad institucional, social y económica de la entidad	0-20
b) Aportes a la comunidad local	0-20
c) Consistencia del Plan de Mejoras para la	0-25



Gestión	
d) Consistencia del Cronograma del Plan de Mejoras	0-25
e) Documentación actualizada de la entidad	0-10
TOTAL	0-100

Artículo 11.- INADMISIBILIDAD

Serán declarados inadmisibles los proyectos formulados por cualquiera de los destinatarios que, habiendo resultado beneficiarios del Fondo de Fomento Concursable para Medios Audiovisuales (FOMECA) en anteriores convocatorias, se les hubiera rescindido el convenio por incumplimiento que les fuera imputable.

Artículo 12.- RENDICION.

A los efectos de las rendiciones de los fondos otorgados y sin perjuicio de lo previsto por el Título IX "Rendiciones" del Reglamento General, deberá presentarse según corresponda, al primer desembolso o a la rendición final:

- a) El "FORMULARIO RENDICIÓN" mediante el cual se indicarán los gastos realizados en concepto de subsidio y de contraparte, debiendo informar cada uno de los rubros que allí se establecen.
- b) Junto con la copia de Facturas; Recibos; ND, NC A, B o C que contengan o no CAI, CAE adjuntar el comprobante de CONSTATACIÓN DE COMPROBANTE emitido desde la página de la ADMINISTRACION FEDERAL DE INGRESOS PUBLICOS (AFIP) en el siguiente Link: https://servicios1.afip.gov.ar/genericos/comprobantes/cai.aspx.

Para el caso de los comprobantes emitidos desde Controlador Fiscal, no será necesario cumplir con lo indicado en el párrafo anterior.

c) En el formulario "INFORME DE AVANCE" que forma parte del presente Reglamento se deberá detallar el estado de avance e implementación del proyecto, así como de los gastos realizados en concepto de contraparte.



CARÁTULA PARA SOBRE LÍNEA 3 Gestión de Medios 2016 Pueblo originario Otra Marcar con una cruz el tipo de entidad: 1 - Nombre del proyecto 2 - Razón social / Nombre de la comunidad 3- Nombre de fantasía 4 - Domicilio real 5 - Localidad 6 - Provincia 7 - Domicilio constituido 8 - Localidad 9 - Provincia 10 - Región por la que participa 11 - CUIT





CARPETA N° 1 FORMULARIO DATOS GENERALES



Declaro que los datos consignados en el presente formulario son fidedignos y los mismos tienen la validez de una declaración jurada.

	FIRMA DEL REPRESENTANTE LEGAL / APODERADO						
	ACLAF	RACIÓN					
		DATOS GE	NERALES				
		(Los datos son de cará	cter OBLIGATORIO)			
Razón Social/Nombre comunidad							
Nombre de Fantasía				Frecuencia caso de correspond			
Nro. Inscripción online FOMECA			I	correspond	uerj	L	
C.U.I.T. N°							
Domicilio Real	Calle			N°			
Barrio/Localidad			Municipio				
Partido/Departamento			Provincia				
Código Postal							
Domicilio Constituido	Calle			N°			
Barrio/Localidad			Municipio				
Partido/Departamento			Provincia				
Código Postal							
Marque con una "x" la Ro	egión:						
Centro Metropolitano							
Centro Norte							
Noroeste							
Noreste							
Nuevo Cuyo							
Patagonia							
Nro. Personería Jurídica			Organismo otorgante				
Año inicio actividad							



Vías de contacto	Teléfono						
Página web							
Correo electrónico							
Resolución de otorgamie	nto de Licencia,						
Autorización o Reconocia	miento Nº /Año						
Banco y Nro. CBU							
Representante Legal o Apoderado	Nombres y Apellido						
Tipo y N° de Doc.							
Contacto del proyecto	Nombres y Apellido						
Tipo y N° de Doc.							
Teléfono			Correo electrónico				
DOCUI	MENTACIÓN R	EQUERIDA E	EN EL REGLAN	MENTO GENERA	AL		
Acompaño la siguiente de	ocumentación solicit	ada en el Reglam	nento General, en p	apel y en soporte ma	agnético:		
- Hoja impresa del regis	tro online						
- Copia certificada de e	statutos/contrato so	cial y sus modific	aciones				
- Copia certificada del a	cta de la última desi	gnación de autor	idades y de la distr	ibución de cargos			
- Copia certificada de co	onstancia de inscripci	ión (Personería J	urídica/Reconoc. E	ntidad Nac. o Prov.)			
- Constancia actualizad	a de CUIT						
- Constancia actualizad	a de CBU de cuenta o	corriente/caja de	ahorro a nombre	de la entidad			
- Copia certificada del t	ítulo o constancia oto	orgado por la aut	toridad de aplicació	ón			
(Licencia/Autorización/	Reconocimiento/etc.) 🗆					
- Copia certificada del p	ooder vigente (en cas	o de que se prese	ente por apoderado	o) 🗌			
- Soporte magnético co	n toda la documenta	ción (CD, DVD, p	endrive, disco exte	erno, etc.)			
DOCUM	ENTACIÓN REC	QUERIDA EN	I EL REGLAME	NTO PARTICU	LAR		
Acompaño la siguiente de	ocumentación solicit	ada en el Reglam	nento Particular, er	papel y en soporte r	nagnético:		
- Balance contable correspondiente al último ejercicio económico, en caso de resultar pertinente por el tipo de							
organización que se tra	ite. En su defecto, de	eberá acompañai	certificación cont	able de la entidad la d	que no podrá tener		
una antigüedad mayor	a SEIS (6) meses de l	la fecha de convo	catoria del present	e concurso.]		





CARPETA N° 2 FORMULARIO GESTIÓN DE MEDIOS



Declaro que los datos consignados en el una declaración jurada.	l presente formulario son fidedi	gnos y los mismos tiene	en la validez de
FIRMA DEL REPRE	ESENTANTE LEGAL / APODERADO	0	
ACLARACIÓN			
Razón social/Nombre de comunidad:	Nombre de fantasía:	CUIT:	Frecuencia (si es entidad):
	SOBRE LA ENTIDA	/D	
A) MISIÓN Y OBJETIVOS DE LA ENTIDAD plazo de la entidad. B) APORTES A LA COMUNIDAD LOCAL Describir los aportes de la entidad a la posicione de la comunidad y a la promoción de la comunidad y a la comunidad	oluralidad de las voces en los m	nedios de comunicación	, a la identidad
C) SOSTENIBILIDAD Describir en forma general (resumen) lo condiciones que permiten la sostenibilio (Aprox. 300 palabras).	_		humanos y las



C) 1.- Sostenibilidad institucional y social

Describir las alianzas y redes institucionales que le dan soporte a la actividad en el territorio abarcado por la entidad. Asimismo deberá referir a la forma en que la entidad se relaciona con la comunidad local: sus artistas, instituciones de la sociedad civil (escuelas, bibliotecas, clubes sociales y deportivos, espacios culturales, entre otros) y organismos públicos relevantes para esa comunidad.

(Aprox. 300 palabras).

C) 2.- Sostenibilidad económica

Describa las cifras aproximadas de los ingresos y los egresos anuales de la entidad correspondientes a los dos (2) años anteriores y los proyectados para los dos (2) años posteriores -sin contar con el subsidio solicitado en el marco del FOMECA-.

Indique las principales fuentes de financiamiento: donaciones, subsidios, publicidad, ventas de productos y/o servicios, etc.

Indique los principales rubros de gastos: recursos humanos, alquiler, servicios (teléfono, luz, internet, etc.), logística, mantenimiento, etc.

(Aprox. 300 palabras).

D) ANTECEDENTES DE LA ENTIDAD

Describir la historia de la entidad (premios ganados, menciones, hitos más importantes, etc.) (Aprox. 300 palabras).

E) ESTRUCTURA DE LA ENTIDAD

Describir la estructura de la entidad, señalando las diferentes funciones (Gobierno de la entidad, Presidente, Coordinador General/Director, Administrativo, Operador técnico, Productor, Voluntarios, etc.), y el número de personas que trabajan (voluntarias y/o rentadas) y sus respectivas tareas, como así también si se trabaja de manera asociada con alguna entidad o que aporte conocimiento, experiencia, recursos, entre otros.



DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO
A) OBJETIVOS Y MOTIVACIÓN DEL PROYECTO
Describir los objetivos principales y la motivación que impulsa a la entidad a realizar este proyecto. Guía: ¿Cuáles son las principales dificultades con las que la entidad se encuentra en la gestión cotidiana? ¿Cuáles son los cinco principales objetivos de gestión durante el próximo año? ¿Cuáles son los principales objetivos de gestión en el largo plazo (entre los próximos dos a cinco años)? ¿Cómo puede demostrar el nivel de compromiso del equipo de dirección de la entidad para lograr mejoras significativas en la gestión de la entidad y en los resultados esperados? Extensión sugerida: 500 a 600 palabras aprox.
B) CUESTIONARIO DE AUTOEVALUACIÓN. ESCALA DE PUNTAJE.
Realizar una evaluación exhaustiva del estado de situación de sus procesos de gestión y de los resultados alcanzados a través de la asignación de puntajes del UNO (1) al CINCO (5), siendo 1 el puntaje más bajo y 5 el más alto, en la planilla identificada como CUESTIONARIO DE AUTOEVALUACIÓN.
La planilla estará disponible en el sitio web correspondiente a la línea, debiendo la entidad, descargar e archivo, completarlo en forma digital, cargarlo en la página.
Asimismo, deberá entregarse la copia digital indicada en el párrafo anterior en soporte CD, pen drive, disco

externo, entre otros soportes tecnológicos.



C) PLAN DE MEJORAS PARA LA GESTIÓN

Describir las mejoras que se proponen en el proyecto y determinar el resultado esperado al finalizar el proyecto. Las mejoras deberán estar relacionadas con el diagnóstico de la entidad realizado a partir del cuestionario de autoevaluación.

IMPORTANTE: Los proyectos de PLAN DE MEJORAS PARA LA GESTION deberán INDEFECTIBLEMENTE contemplar los aspectos relacionados a las gestiones contable, impositiva y legal, según lo indicado en la planilla de CUESTIONARIO DE AUTOEVALUACIÓN.

esperados



D) CRONOGRAMA DEL PLAN DE MEJORAS PARA LA GESTIÓN

Indicar con una X el mes y/o meses que estime va/n a insumir la implementación de cada mejora según lo informado en el punto anterior.

Actividad de Mejora/Mes	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
1.												
2.												
3.												
4.												
5.												
6.												
7.												
8.												
9.												
10.												

E) DESTINO DE LOS FONDOS DEL SUBSIDIO (PLAN DE INVERSION)

Indicar el destino que se dará a los fondos del subsidio diferenciando entre Gastos de Capital y Gastos Corrientes.

A tales efectos, utilizar los cuadros que se exponen a continuación para cada rubro.

RECORDATORIO: El subsidio cubrirá un monto fijo de hasta el OCHENTA Y CINCO POR CIENTO (85%) de la totalidad del proyecto para personas jurídicas sin fines de lucro, y del NOVENTA Y CINCO POR CIENTO (95%) para pueblos originarios.

E) 1.- Gastos de Capital (Equipamiento tecnológico o mobiliario necesario para mejorar la gestión administrativa de la entidad)

RECORDATORIO: Los gastos de capital deben representar el 15% de los fondos correspondientes al subsidio.



Descripción del equipamiento	Cantidad	Finalidad	1er. Desembolso (en pesos)	2do. Desembolso (en pesos)	Total (en pesos)
TOTALES					

E) 2.- Gastos Corrientes (Honorarios, gastos de producción, etc.)

RECORDATORIO: El presupuesto en este rubro representa el 85% del total del subsidio.

E) 2.1.- Recursos Humanos No Permanentes (Honorarios)

Indicar el monto correspondiente a los honorarios de cada recurso humano no permanente que será contratado para el proyecto.

Función	Honorarios (en pesos)	Cantidad de meses	1er. Desembolso (en pesos)	2do. Desembolso (en pesos)	Total (en pesos)
1.					
2.					

E) 2.2.- Producción (Viáticos del Personal y Traslado de Equipamiento y/o Materiales

Indicar los gastos correspondientes al desarrollo de las tareas de producción del programa

Descripción	Precio	Finalidad	1er Desembolso en pesos	2do Desembolso en pesos	Total (en pesos)
TOTAL					

E) 3.- Resumen del destino de los fondos del subsidio

Indicar los totales correspondientes a los gastos a solventar con los fondos del subsidio utilizando el siguiente cuadro:



	Gastos de Capital				
Rubro	Total 1er. Desembolso (en pesos)	Total 2do. Desembolso (en pesos)	Total (en pesos)		
Insumos, equipamiento, etc.					
Total Gastos de Capital Subsidio					
Gastos Corrientes					
Rubro	Total 1er. Desembolso (en pesos)	Total 2do. Desembolso (en pesos)	Presupuesto Total (en pesos)		
Recursos Humanos No Permanentes (Honorarios)					
Producción					
TOTAL GASTOS CORRIENTES SUBSIDIO					

F) Destino de los fondos correspondientes a la contraparte

Indicar el destino que se dará a los fondos correspondientes al porcentaje de proyecto que serán aportados por la entidad en concepto de contraparte.

A tales efectos, utilizar los cuadros que se exponen a continuación.

RECORDATORIO: La contraparte deberá cubrir el QUINCE (15%) de la totalidad del proyecto en el caso de personas jurídicas sin fines de lucro y el CINCO POR CIENTO (5%) en el caso de pueblos originarios.

F) 1.1.- Recursos Humanos Permanentes

Indicar el monto correspondiente a los honorarios de cada recurso humano permanente que se desempeñará en el proyecto.

Descripción de Gasto	1er. Desembolso (en pesos)	2do. Desembolso (en pesos)	Total (en pesos)
TOTALES			



F) 1.2.- Servicios

Deberá incluir los gastos correspondientes a servicios contratados con fondos de contraparte (alquiler, electricidad, telefonía, etc.).

Descripción de Gasto	1er. Desembolso (en pesos)	2do. Desembolso (en pesos)	Total (en pesos)
TOTALES			

F) 1.3.- Otras erogaciones

Otras erogaciones que no correspondan a gastos de subsidio.

Descripción de Gasto	1er. Desembolso (en pesos)	2do. Desembolso (en pesos)	Total (en pesos)
TOTALES			

F) 2.- Resumen del destino de los fondos de la contraparte

Indicar los totales correspondientes a los gastos a solventar con los fondos de la contraparte utilizando el siguiente cuadro:

Rubro	Total 1er. Desembolso (en pesos)	Total 2do. Desembolso (en pesos)	Total (en pesos)
Recursos Humanos Permanentes			
Servicios			
Otros			_
TOTAL GASTOS CONTRAPARTE			



	Rubro	Total 1er. Desembolso (en pesos)	Total 2do. Desembolso (en pesos)	Total (en pesos)
TOTAL	GASTOS SUBSIDIO			
	GASTOS CAPITAL SUBSIDIO			
	GASTOS CORRIENTES SUBSIDIO			
TOTAL	GASTOS CONTRAPARTE			
TOTA	ALES			
compa	eumentación del proyecto año la siguiente documentación entos General y Particular: Tres presupuestos originales fil condición fiscal de los mismos Currículum Vitae del Coordinado	rmados por los respecti		





INFORME DE AVANCE



			de de 201				
En cumplimiento a lo establecido en los Reglamento General y Particular correspondiente a la CONVOCATORIA A CONCURSO ABIERTO DEL FONDO DE FOMENTO CONCURSABLE PARA MEDIOS AUDIOVISUALES (FOMECA) LINEA N° 3/2016 GESTION DE MEDIOS (EXPTE N° 10555/2016), se presenta el informe de avance correspondiente al proyecto aprobado. Declaro que los datos consignados a continuación son fidedignos y corresponden al desarrollo alcanzado hasta la fecha por nuestro proyecto, el cual fuera presentado en el Concurso y resultado ganador del mismo.							
FIRMA DEL REPRE	SENTANTE LEGAL / APOI	DERADO					
ACLARACIÓN							
Razón social/Nombre de comunidad:	Nombre de fantasía:	CUIT:	Frecuencia (si corresponde):				
Domicilio real:		1					
Domicilio constituido:							
	INFORME DE	AVANCE					
A) ESTADO DE IMPLEMENTACIÓN							
Describir el estado de implementación contraparte. En este sentido, describir las correspondiente al primer desembolso y (Aprox. 300 palabras)	s actividades realizadas h		= ;				
B) ACERCA DEL SEGUIMIENTO DEL PLAN	N DE MEJORAS PARA LA	GESTIÓN					
Dar cuenta de las reuniones mantenidas con el plan de mejoras de gestión y los re			emas tratados, su correspondencia				



C) MODIFICACIONES PROYECTADAS PARA EL USO DEL SEGUNDO DESEMBOLSO Y DE LA CONTRAPARTE
Describir las modificaciones que la entidad proyecta para el uso de los fondos del segundo desembolso, si las hubiesen.
(Aprox. 300 palabras)





FORMULARIO DE RENDICIÓN



Declaro que los datos consignados en el presente formulario son fidedignos y los mismos tienen la validez de una declaración jurada.

FIRMA DEL REPRESENT	TANTE LEGAL	/ APODERADO				
ACLARACIÓN						
Razón social/Nombre de comunidad:	Nomb	re de fantasía:		CUIT:	Frecuenc caso de correspo	
GASTOS REALIZA	DOS CON FO	NDOS DEL SI	JBSIDIO			
GASTOS DE CAPITAL						
AÑO LINEA Beneficiario ITEM PROVEEDOR	CUIT DOMICIL	IO TIPO DE COMPROBAN TE	PTO. VENTA	NRO. DE COMPROBANTE	FECHA	MONTO
TOTAL						\$ 0,00
GASTOS CORRIENTES						
AÑO LINEA Beneficiario ITEM PROVEEDOR CU	JIT DOMICILIO	TIPO DE COMPROBA NTE	PTO. VENTA	NRO. DE COMPROBANTE	FECHA	MONTO
TOTAL						\$ 0,00
GASTOS REALIZADO	OS EN CONCE	EPTO DE CON	TRAPAR	TE		
AÑO LINEA Beneficiario ITEM PROVEEDOR CU	JIT DOMICILIO	TIPO DE COMPROBA NTE	PTO. VENTA	NRO. DE COMPROBANTE	FECHA	MONTO
TOTAL						\$ 0,00
GASTOS TOTAL	ES (SUBSIDIO	O Y CONTRAF	PARTE)			
Total gastos realizados con fondos del PRIM (tachar lo que no corresponda)	1ER/SEGUNDO	desembolsod	lel subsid	io		
(tachar 10 que 110 corresponda)						



a. Gastos de Capital			
b. Gastos Corrientes			
2. Total gastos realizados en concepto de contraparte			
TOTAL RENDICIÓN			



Orden	Temas	Preguntas	Respuestas		Puntaje	Ingresar Tareas de Mejora
0.00.			SI/NO	Totales	Máximo	
COME	ONENTE: COORDINACIÓN Y LIDERAZGO		SITINO	0,00	100.00	
	erio: Coordinación y Liderazgo			0	100	
	Subcriterio: Dirección Institucional			0	30	
1.1.1	Estructura político-institucional de la entidad			0		
1	Misión, Visión, Valores desde la Asamblea Institucional	¿Tienen definidos la misión, la visión y los valores institucionales?		-	10	
2	CONTROL CONTROL CONTROL OF THE CONTR	¿La Asamblea de la entidad define y evalúa periódicamente las políticas a cumplir por los miembros de la		1	10	
	Políticas a llevar adelante	organización?			1896	
3	Recambio institucional	¿La Asamblea institucional promueve el recambio de autoridades?			10	
	Subcriterio: Coordinación y Gestión Estratégica de l	a Entidad		0	70	
1.2.1	Coordinación estratégica	¿La coordinación de la emisora/productora participa, junto a la Dirección institucional, en la definición de		U	0	
4	Misión, Visión, Valores y Objetivos desde la Coordinación de la Emisora	la misión, la visión, los valores y los objetivos?		S.	7	
5	Planeación operativa desde el Equipo de Coordinación de la Emisora	¿El Equipo de Coordinación establece una planificación anual de objetivos, roles y tareas claras para las distintas áreas de trabajo?			7	
6	Recambio desde el Equipo de Coordinación de la Emisora	El Equipo de Coordinación desarrolla e incorpora nuevos lí deres y coordinadores, favoreciendo la renovación periódica de autoridades.			6	
1.2.2	Gestión de la innovación	Tellovación periodica de autoridades.		0	10	
		¿El Equipo de Coordinación genera un clima organizacional que promueva la creatividad y la innovación, a				
7	Estimulo de clima organizacional para la creatividad	través de actitudes de apertura hacia nuevas ideas y predisposición positiva hacia los cambios?			10	
1.2.3	Trascendencia social			0	15	
8	Promoción de la participación en actividades de la comunidad	¿El Equipo de Coordinación promueve la participación activa de la emisora en actividades comunitarias?			15	
1.2.4	Desarrollo de la estrategia			0	15	
10	FODA	¿La emisoraa ha desarrollado un Análisis de Fortalezas, Oportunidades, Debilidades y Amenazas (FODA)?			8	
11	Sistema de planificación			-	7	
1.2.5	Planes operativos	¿La entidad dispone de un proceso sistemático de planeamiento de sus acciones?		0	200000	
		¿La emisora/productora tiene un/a coordinador/a general o figura similar, que se encarga de la				
12	Coordinador General	coordinación de las diferentes tareas y actividades?		1	5	
13	Otras áreas con coordinadores	¿La emisora a cuenta con áreas de gestión delimitadas y con encargados/coordinadores a cargo de ellas?			5	
	PONENTE: SISTEMAS DE GESTIÓN			0		
	terio: Relaciones sociales e institucionales con la co		receiped to discuss discussion to discuss	0	90	
	Subcriterio: Gestión de relaciones sociales e institu	pionales		0	30	1
2.1.1	Vínculos con la Comunidad	TO THE STATE OF TH		0	3-4-1	
14	Coproducción con la comunidad	¿La comunidad participa realizando programas coproducidos con la emisora?			15	
15	Espacio para los problemas de la comunidad	¿La emisora cuenta con un espacio radial/televisivoe specífico para los problemas y demandas de la comunidad?			15	
2.2.	Subcriterio: Vínculo con las audiencias	.		0	30	
2.2.1	Conocimiento y relación con las audiencias			0	30	
16	Investigación de audiencias	¿Realiza investigaciones acerca de los requisitos, expectativas, necesidades y preferencias relevantes de las audiencias?			8	
17	Identificación de interlocutores/destinatarios	¿Hay una identificación clara de interlocutores y destinatarios?			8	
18	Capacitación para el contacto con las audiencias	¿Hay personas capacitadas para identificar a las audiencias?			7	
19	Correlación entre audiencia y programación	¿La programación se diseña según estudios de audiencias?			7	
	Subcriterio: Gestión de mercadeo y comercializació	n		0	and the same of th	
	Mercadeo y Comercialización			0	1	
20	Personas capacitadas	¿Cuentan con personas capacitadas para la planificación y realización de un plan de marketing?		4	5	
21	Asesoramiento externo (diseño, publicidad, etc.)	¿Cuentan o han contado con asesoramiento o realización externa para acciones de marketing?		1	5	
22	Comunicación institucional	¿Cuenta con un set de piezas básicas comunicacionales (radio, audiovisual, gráfica) para promocionar el medio?]	4	
23	Sitio web	¿Cuenta con un sitio web actualizado de la emisora?			4	
24	Presencia en redes sociales	¿Tiene cuenta de Facebook o de Twitter?			4	
25	Tarifario	¿Cuenta con un tarifario de publicidad definido para presentar ante posibles anunciantes?		4	4	
26	Equipo de mercadeo	¿Cuenta con una o más personas dedicadas a marketing?			4	



- No.			20	200	1991	
	erio: Gestión del equipo de trabajo		0	1	90	
	Subcriterio: Organización del equipo de trabajo		0	6.00	45	
	Organización del equipo y del trabajo	The state of the s	0		45	
27	Personas capacitadas	¿Cuentan con personas capacitadas en la organización de equipos de trabajo?		100	9	
28	Diseño de las áreas de trabajo	¿Diseña las áreas de trabajo de acuerdo con considerando las capacidades, motivación y desempeño de los miembros del equipo?			9	
29	Política de remuneración para puestos rentados	¿Existe una política clara de asignación de recursos para los roles remunerados?			9	
30	Políticas para las prestaciones de trabajo voluntario	¿Existe una definición clara de la forma en que los voluntarios participan en el equipo?	*	1.5	9	
31	Políticas de equidad de genero	¿Se tiene en cuenta la equidad de género al momento de asignar los roles en la emisora?		3	9	
3.2.	Subcriterio: Educación, capacitación y desarrollo d	el equipo de trabajo	0		45	
3.2.1	Educación, capacitación y desarrollo del equipo		0		45	
32	Planificación de las acciones de formación y capacitación	¿Desarrolla acciones periódicas de formación y capacitación de las personas en diversas áreas?			23	
33	Relación con el contexto sociproductivo	¿Las capacitaciones laborales se van actulizando de acuerdo con los cambios tecnológicos y productivos?			22	
I. Crit	erio: Gestión de procesos comunicacionales		0		90	
4.1. 9	oubcriterio: Gestión de la operación técnica y la pla	nta transmisora	0		45	
4.1.1	Enfoque de la gestión técnica y de los procesos		0		25	
34	Personas capacitadas	¿Cuenta con personas capacitadas en la operación técnica de la emisora?	*		9	
35	Supervisión de la producción y operación	¿Existe una persona a cargo de la coordinación de operadores técnicos?	*	3	8	
36	Asesoramiento técnico externo	¿Cuentan o han contado con asesoramiento externo en temas de operación técnica?	7	2	8	
4.1.2	Procesos relativos a proveedores y el equipamient		0		20	
37	Certificaciones técnicas	¿El equipamiento de la emisora cuenta con las certificaciones técnicas correspondientes?			10	
31	Certificaciones techicas	¿El equipamiento de la emisora cuenta con las certificaciones tecnicas correspondientes?		-		
38	Oportunidades de colaboración con proveedores clave	¿Establece relaciones de cooperación con sus proveedores?			10	
	Subcriterio: Gestión de producción y programación		0		45	
4.2.1	Programación orientada a la pluralidad y diversida	d de contenidos	0		45	
39	Porcentaje de música nacional según Ley 26.522	¿La emisora cuenta con un porcentaje adecuado de música nacional?	93		15	
40	Porcentaje de música independiente según Ley 26.522	¿La emisora cuenta con un porcentaje adecuado de música independiente?		3	15	
41	Porcentaje de producción local y nacional según Ley 26.522	¿La emisora cuenta con un porcentaje adecuado de producción local y nacional?		<	15	
5. Crit	erio: Gestión de recursos		0		90	
5.1. 5	Subcriterio: Gestión del conocimiento y las tecnolog	ıfas	0		30	
5.1.2.	Gestión de la tecnología, la informática y los sopo	rtes de tecnologías de la información (TICs)	0		30	
42	Personas capacitadas en TICs	¿Cuenta con personas capacitadas en TICs?		-	6	
43	Soporte técnico externo	¿Cuenta o ha contado con asesoramiento externo en temas TICs?		75	6	
44	Conectividad	¿Cuenta con conexión a internet?	89	3	6	
45	Sistemas de copias de respaldo	¿Tiene copia de respaldo (back up) del material sonoro/audiovisual?	- 8	8	6	
46	Sistemas de energía de reserva	¿Cuenta con un sistema de energía de reserva (UPS) en caso de corte de luz?	-	-	6	
	Subcriterio: Gestión medioambiental		0			
	Gestión medioambiental					
			1 0		20	
47		Desarrolla acciones eficaces de preservación del medio ambiente incorporando la tecnología e información	0		20	
	Acciones de preservación del medio ambiente	Desarrolla acciones eficaces de preservación del medio ambiente incorporando la tecnología e información que lleven al desarrollo sustentable?			20 20	
5.3.	Subcriterio: Gestión de los recursos económico-fin	que lleven al desarrollo sustentable?	0		20 20 40	
5.3. 5.3.1.	<mark>Subcriterio: Gestión de los recursos económico-fin</mark> Gestión admininstrativa, económica y financiera	que lleven al desarrollo sustentable? ancieros			20 20 40 40	
5.3.1. 5.3.1.	Subcriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos	que lleven al desarrollo sustentable? ancieros ¿Tiene asegurados los recursos financieros para cumplir con las necesidades de la emisora/productora?	0		20 20 40 40 7	
5.3.1. 48 49	Suboriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos Búsqueda de fuentes de financiamiento (subsidios y préstamos)	que lleven al desarrollo sustentable? ancieros ¿Tiene asegurados los recursos financieros para cumplir con las necesidades de la emisora/productora? ¿Cuenta con un trabajo sistemático de búsqueda de fuentes de financiamiento y vinculación con incitiuciones financiadoras?	0		20 20 40 40 7	
5.3.1. 48 49 50	Guboriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos Búsqueda de fuentes de financiamiento (subsidios y préstamos)	que lleven al desarrollo sustantable? ancieros ¿Tiene asegurados los recursos financieros para cumplir con las necesidades de la emisora/productora? ¿Cuenta con un trabajo sistemático de búsqueda de fuentes de financiamiento y vinculación con Instituciones financiadoras? ¿Cuenta con parsonas capacitadas en desarrollo y obtenció/generación de recursos?	0		20 20 40 40 7 7	
5.3.1. 48 49 50 51	Guboriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos Búsqueda de fuentes de financiamiento (subsidios y préstamos) Personas capacitadas Asesoramiento financiero externo	que lleven al desarrollo sustentable? ancieros ¿Tiene asegurados los recursos financieros para cumplir con las necesidades de la emisora/productora? ¿Cuenta con un trabajo sistemático de búsqueda de fuentes de financiamiento y vinculación con instituciones financiadoras? ¿Cuento con personas capacitadas en desarrollo y obtenció/generación de recursos? ¿Ha contado o cuentan con asesoramiento financiero externo?	0		20 20 40 40 7 7 7	
5.3.1. 48 49 50 51 52	Subcriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos Búsqueda de fuentes de financiamiento (subsidios y préstamos) Personas capacitadas Acesoramiento financiero externo Pago a proveedores y cobranass	que lleven al desarrollo sustantable? ancieros ¿Tiene asegurados los recursos financieros para cumplir con las necesidades de la emisora/productora? ¿Cuenta con un trabajo sistemático de búsqueda de fuentes de financiamiento y vinculación con Instituciones financiadoras? ¿Cuenta con parsonas capacitadas en desarrollo y obtenció/generación de recursos?	0		20 20 40 40 7 7 7 7 6	
5.3.1 48 49 50 51 52 53	Subcriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos Búsqueda de fuentes de financiamiento (subsidios y préstamos) Personas capacitadas Assoramiento financiero externo Pago a proveedores y cobranzas Bancos	que lleven al desarrollo sustentable? ancieros ¿Tiene asegurados los recursos financieros para cumplir con las necesidades de la emisora/productora? ¿Cuenta con un trabajo sistemático de búsqueda de fuentes de financiamiento y vinculación con instituciones financiadoras? ¿Cuento con personas capacitadas en desarrollo y obtenció/generación de recursos? ¿Ha contado o cuentan con asesoramiento financiero externo?	0		20 20 40 40 7 7 7 7 7 6 6	
5.3.: 5.3.1. 48 49 50 51 52 53 6. Crit	Guboriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos Búsqueda de fuentes de financiamiento (subsidios y préstamos) Personas capacitadas Asesoramiento financiero externo Pago a proveedores y cobraneas Bancos erio: Gestión contable, impositiva y legal	que lleven al desarrollo sustentable? ancieros	0		20 20 40 40 7 7 7 7 6 6 6	
5.3.1 48 49 50 51 52 53 6. Crit	Guboriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos Búsqueda de fuentes de financiamiento (subsidios y préstamos) Personas capacitadas Asecoramiento financiaro externo Pago a proveedores y cobranas Bancos Boincos Boincos	que lleven al desarrollo sustantable? ancieros ¿Tiene asegurados los recursos financieros para cumplir con las necesidades de la emisora/productora? ¿Cuenta con un trabajo sistemático de búsqueda de fuentes de financiamiento y vinculación con instituciones financiadoras? ¿Cuenta con parsonas capacitadas en desarrollo y obtenció/generación de recursos? ¿Ha contado o cuentan con asesoramiento financiero externo? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de pago a proveedores y cobransas? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de las cuentas bancarias?	0 0		20 20 40 40 7 7 7 7 7 6 6 6 6	
5.3. 5 5.3.1. 48 49 50 51 52 53 6. Critt 6.1. 5	Guboriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos Búsqueda de fuentes de financiamiento (subsidios y préstamos) Personas capacitadas Assocramiento financiero externo Pago a proveedores y cobranzas Bancos erio: Gestión contable, impositiva y legal Suboriterio: Gestión contable e impuestos Gestión contable (Marcar de acuerdo a las obligado	que lleven al desarrollo sustentable? anoieros ¿Tiene asegurados los recursos financieros para cumplir con las necesidades de la emisora/productora? ¿Cuenta con un trabajo sistemático de búsqueda de fuentes de financiamiento y vinculación con instituciones financiadoras? ¿Cuenta con parsonas capacitadas en desarrollo y obtenció/generación de recursos? ¿Ha contado o cuentan con asesoramiento financiero externo? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de pago a proveedores y cobransas? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de las cuentas bancarias?	0 0		20 20 40 40 7 7 7 7 7 6 6 6 6 90 60 30	
5.3. 5 5.3.1. 48 49 50 51 52 53 6. Critt 6.1. 5 6.1.1 54	Guboriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos Búsqueda de fuentes de financiamiento (subsidios y préstamos) Personas capacitadas Assoramiento financiero externo Pago a provedores y cobraneas Bancos erio: Gestión contable, impositiva y legal subcriterio: Gestión contable e impuestos Gestión contable (Marcar de acuerdo a las obligado Personas capacitadas	que leven al desarrollo sustentable? anoieros ¿Tiene asegurados los recursos financieros para cumplir con las necesidades de la emisora/productora? ¿Cuenta con un trabajo sistemático de búsqueda de fuentes de financiamiento y vinculación con instituciones financiadoras? ¿Cuenta con personas capacitadas en desarrollo y obtenció/generación de recursos? ¿Ha contado o cuentan con asesoramiento financiero externo? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de pago a proveedores y cobransas? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de las cuentas bancarias? iones que corresponden según sean Entidades SFL/Cooperativas o Pueblos Origina ¿Cuenta con personas capacitadas para la gestión contable?	0 0		20 20 40 40 7 7 7 7 6 6 6 90 60 30 4	
5.3. 5 5.3.1. 48 49 50 51 52 53 6. Crit 6.1. 5 6.1.1 54 55	Guboriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos Búsqueda de fuentes de financiamiento (subsidios y préstamos) Personas capacitadas Asesoramiento financiero externo Pago a proveedores y cobransas Bancos erio: Gestión contable, impositiva y legal Subcriterio: Gestión contable e impuestos Gestión contable (Marcar de acuerdo a las obligac Personas capacitadas Asesoramiento contable externo	que lleven al desarrollo sustantable? ancieros ¿Tiene asegurados los recursos financieros para cumplir con las necesidades de la emisora/productora? ¿Cuenta con un trabajo sistemático de búsqueda de fuentes de financiamiento y vinculación con instituciones financiadoras? ¿Cuenta con personas capacitadas en desarrollo y obtenció/generación de recursos? ¿Ha contado o cuentan con asesoramiento financiero externo? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de pago a proveedores y cobranzas? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de las cuentas bancarias? ¡Juenta con personas capacitadas para la gestión contable? ¿Cuenta con personas capacitadas para la gestión contable? ¿Cuenta con un contador o estudio contable externo, que le lleve la contabilidad?	0 0		20 20 40 40 7 7 7 7 7 6 6 6 6 90 60 30 4	
5.3. 5 5.3.1. 48 49 50 51 52 53 6. Crit 6.1. 5 6.1.1 54 55 56	Guboriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos Búsqueda de fuentes de financiamiento (subsidios y préstamos) Personas capacitadas Acecoramiento financiero externo Pago a proveedores y cobranas Bancos erio: Gestión contable, impositiva y legal Guboriterio: Gestión contable e impuestos Gestión contable (Marcar de acuerdo a las obligad Personas capacitadas Acecoramiento contable externo Inventarios	gue lleven al desarrollo sustantable? ancieros ¿Tiene asegurados los recursos financieros para cumplir con las necesidades de la emisora/productora? ¿Cuenta con un trabajo sistemático de búsqueda de fuentes de financiamiento y vinculación con instituciones financiadoras? ¿Cuenta con parsonas capacitadas en desarrollo y obtenció/generación de recursos? ¿Ha contado o cuentan con asesoramiento financiero externo? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de pago a proveedores y cobransas? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de las cuentas bancarias? iciones que corresponden según sean Entidades SFL/Cooperativas o Pueblos Origina ¿Cuenta con personas capacitadas para la gestión contable? ¿Cuenta con un contado o estudio contable externo, que le lleve la contabilidad? ¿Cuenta con un contado o estudio contable externo, que le lleve la contabilidad?	0 0		20 20 40 40 7 7 7 7 7 6 6 6 6 90 60 30 4	
5.3. 5 5.3.1. 48 49 50 51 52 53 6. Critt 6.1. 5 6.1.1 54 55 56 57	Guboriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos Búsqueda de fuentes de financiamiento (subsidios y préstamos) Personas capacitadas Assesoramiento financiero externo Pago a proveedores y cobranass Bancos erio: Gestión contable, impositiva y legal subcriterio: Gestión contable e impuestos Gestión contable (Marcar de acuerdo a las obligad Personas capacitadas Asesoramiento contable externo Inventarios Libro Diario	gue leven al desarrollo sustentable? anoieros ¿Tiene asegurados los recursos financieros para cumplir con las necesidades de la emisora/productora? ¿Cuenta con un trabajo sistemático de búsqueda de fuentes de financiamiento y vinculación con instituciones financiadoras? ¿Cuenta con parsonas capacitadas en desarrollo y obtenció/generación de recursos? ¿Ha contado o cuentan con asesoramiento financiero externo? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de pago a proveedores y cobransas? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de las cuentas bancarias? iones que corresponden según sean Entidades SFL/Cooperativas o Pueblos Origina ¿Cuenta con personas capacitadas para la gestión contable? ¿Cuenta con un control de inventarios? ¿Cuenta con un control de inventarios? ¿Cuenta con un control do inventarios? ¿Cuenta con un control do inventarios? ¿Cuenta con ul Libro Diario al día?	0 0		20 20 40 40 7 7 7 7 7 6 6 6 90 30 4 4 4 2	
5.3. 5 5.3.1. 48 49 50 51 52 53 6. Crit 6.1. 5 6.1. 5 54 55 56 57 58	Guboriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos Búsqueda de fuentes de financiamiento (subsidios y préstamos) Personas capacitadas Asesoramiento financiero externo Pago a proveedores y cobransas Bancos erio: Gestión contable, impositiva y legal subcriterio: Gestión contable e impuestos Gestión contable (Marcar de acuerdo a las obligad Personas capacitadas Asesoramiento contable externo Inventarios Libro Diario Libro Inventario y Balance	gue leven al desarrollo sustantable? ancieros ¿Tiene asegurados los recursos financieros para cumplir con las necesidades de la emisora/productora? ¿Cuenta con un trabajo sistemático de búsqueda de fuentes de financiamiento y vinculación con instituciones financiadoras? ¿Cuenta con parsonas capacitadas en desarrollo y obtenció/generación de recursos? ¿Ha contado o cuentan con asesoramiento financiero externo? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de pago a proveedores y cobransas? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de las cuentas bancarias? iones que corresponden según sean Entidades SFL/Cooperativas o Pueblos Origina ¿Cuenta con personas capacitadas para la gestión contable? ¿Cuenta con un contador o estudio contable externo, que la lleve la contabilidad? ¿Cuenta con un control de inventarios? ¿Cuenta con el Libro Diario al día? ¿Cuenta con el Libro Diario al día?	0 0		20 20 40 40 7 7 7 7 6 6 6 6 90 60 30 4 4 4 4 2 2	
5.3. 5 5.3.1. 48 49 50 51 52 53 6. Critt 6.1. 5 6.1.1 54 55 56 57	Guboriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos Búsqueda de fuentes de financiamiento (subsidios y préstamos) Personas capacitadas Assesoramiento financiero externo Pago a proveedores y cobranass Bancos erio: Gestión contable, impositiva y legal subcriterio: Gestión contable e impuestos Gestión contable (Marcar de acuerdo a las obligad Personas capacitadas Asesoramiento contable externo Inventarios Libro Diario	gue leven al desarrollo sustentable? anoieros ¿Tiene asegurados los recursos financieros para cumplir con las necesidades de la emisora/productora? ¿Cuenta con un trabajo sistemático de búsqueda de fuentes de financiamiento y vinculación con instituciones financiadoras? ¿Cuenta con parsonas capacitadas en desarrollo y obtenció/generación de recursos? ¿Ha contado o cuentan con asesoramiento financiero externo? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de pago a proveedores y cobransas? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de las cuentas bancarias? iones que corresponden según sean Entidades SFL/Cooperativas o Pueblos Origina ¿Cuenta con personas capacitadas para la gestión contable? ¿Cuenta con un control de inventarios? ¿Cuenta con un control de inventarios? ¿Cuenta con un control do inventarios? ¿Cuenta con un control do inventarios? ¿Cuenta con ul Libro Diario al día?	0 0		20 20 40 40 7 7 7 7 7 6 6 6 90 60 30 4 4 4 4 2 2 2	
5.3. 5 5.3.1. 48 49 50 51 52 53 6. Crit 6.1. 5 6.1. 5 54 55 56 57 58	Guboriterio: Gestión de los recursos económico-fin Gestión admininstrativa, económica y financiera Previsión de fondos Búsqueda de fuentes de financiamiento (subsidios y préstamos) Personas capacitadas Asesoramiento financiero externo Pago a proveedores y cobransas Bancos erio: Gestión contable, impositiva y legal subcriterio: Gestión contable e impuestos Gestión contable (Marcar de acuerdo a las obligad Personas capacitadas Asesoramiento contable externo Inventarios Libro Diario Libro Inventario y Balance	gue leven al desarrollo sustantable? ancieros ¿Tiene asegurados los recursos financieros para cumplir con las necesidades de la emisora/productora? ¿Cuenta con un trabajo sistemático de búsqueda de fuentes de financiamiento y vinculación con instituciones financiadoras? ¿Cuenta con parsonas capacitadas en desarrollo y obtenció/generación de recursos? ¿Ha contado o cuentan con asesoramiento financiero externo? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de pago a proveedores y cobransas? ¿Tiene un sistema de seguimiento y control de las cuentas bancarias? iones que corresponden según sean Entidades SFL/Cooperativas o Pueblos Origina ¿Cuenta con personas capacitadas para la gestión contable? ¿Cuenta con un contador o estudio contable externo, que la lleve la contabilidad? ¿Cuenta con un control de inventarios? ¿Cuenta con el Libro Diario al día? ¿Cuenta con el Libro Diario al día?	0 0		20 20 40 40 7 7 7 7 6 6 6 6 90 60 30 4 4 4 4 2 2	



62								
62	Informe Auditoría	¿Cuenta con el Informe de Auditoría al día?			-	-	2	
63	Memoria de las actividades	¿Cuenta con las Memorias de las Actividades al día?			- 3	3	2	
64	Balance electrónico INAES (si corresponde)	¿Cuenta con todos los balances electrónicos del INAES presentados?	63			-	2	
65	Balance y certificación Consejo Profesional Cs. Económicas	¿Cuenta con todos los balances certificados por el Consejo Profesional de Cs. Económicas?					2	
6.1.2	Impuestos (Marcar de acuerdo a las obligaciones qu	ue corresponden según sean Entidades SFL/Cooperativas o Pueblos C	riginarios)		0	30	
66	Recursos humanos capacitados	¿Cuentan con recursos humanos propios capacitados para el seguimiento de los temas impositivos?					3	
67	Asesoramiento tributario externo	¿Cuentan con un contador, tributarista o estudio contable externo, que le lleve los temas impositivos?				1.5	3	
68	Alta IVA	¿Tiene otorgada por la AFIP el alta del IVA?			- 29	100	3	
69	Exención IVA	¿Tiene otorgada por la AFIP la exención del IVA?	100		- 21	1.5	3	
70	Pago IVA mensual	¿Realiza mensualmente las DDJJ de IVA?			- 3	8	2	
71	Alta Impuesto a las Ganancias	¿Tiene otorgada por la AFIP el alta del Impuesto a las Ganancias?					3	
72	Exención Impuesto a las Ganancias	¿Tiene otorgada por la AFIP la exenciión del Impuesto a las Ganancias?					3	
73	Alta Impuesto a la Ganancia Minima Presunta	¿Tiene otorgado por la AFIP el Impuesto a las Ganancias Mínima Presunta?					2	
74	Exención Impuesto a la Ganancia Mínima Presunta	¿Tiene otorgado por la AFIP la exención al Impuesto a las Ganancias Minimas Presunta?				-	2	
75	Impuesto a los Ingresos Brutos	¿Tiene otorgado por la Jurisdicción Correspondiente el Impuesto a los Ingresos Brutos?	-		- 2	10.	2	
76	Exención Impuesto a los Ingresos Brutos	¿Tiene otorgado por la Jurisdicción Correspondiente la exención del Impuesto a los Ingresos Brutos?				100	2	
77	Pago IIBB mensual	¿Realiza mensualmente las DDJJ de IIBB?	-			100	2	
	Subcriterio: Gestión legal	Section of the sectio			- 0	0	30	
		corresponden según sean Entidades SFL/Cooperativas o Pueblos Orig	inarios)			0	30	
78	Recursos humanos capacitados	¿Cuentan con recursos humanos propios capacitados para el seguimiento de los temas legales?	manosj			_	5	
79	Asesoramiento legal externo	¿Cuentan con recursos humanos propios capacitados para el seguimiento de los temas legales? ¿Cuentan con un abogado o estudio jurídico externo, que le lleve los temas legales?			- 5	-	5	
	The state of the s		10		- 8		5	
80	Personería Jurí dica	¿Cuenta con la resolución de la Personería Jurídica?	100			20		
81	Estatutos	¿Cuenta con los Estatutos de la entidad?			ν,	8	5	
82	Acta Asamblea	¿Cuenta con el último Acta de Asamblea de elección de autoridades?				-	5	
83	Constancia vigencia IGJ o INAES	¿La Constancia de IGJ o INAES se encuentra vigente?					5	
***************************************	ONENTE: RESULTADOS					Ø	450	
	erio: Resultados		Resp	ouestas		0	450	
	ubcriterio: Resultados de la coordinación y el lideraz	go	1 2	3 4		0	50	
7.1.1	Resultados de liderazgo y coordinación		0. 00 101	-	4 8	0	50	
84	Resultados acerca de la visibilidad externa de la organización	En una escala de 1 a 5, donde uno es "muy bajos" y 5 es "muy altos", calificar los resultados obtenidos en la reputación y visibilidad de la organización a partir premios y distinciones, artículos de prensa, etc.					25	
85	Resultados acerca de la alineación del equipo con la visión, misión y objetivos de la entidad	En una escala de 1 a 5, donde uno es "muy bajo" y 5 es "muy alto", calificar el compromiso del personal con la visión, misión y objetivos de la entidad					25	
7.2.	Subcriterio: Resultados de la gestión de relaciones s	ociales, institucionales y audiencias			1 00	0	50	
7.2.1								
	Resultados de gestión con las audiencias y					0	50	
86	Resultados de gestión con las audiencias y Resultados acerca del conocimiento de las audiencias	En caso de haber realizo un estudio de audiencias, evalée el impacto de dichos estudios sobre el planeamiento estratégico de la emizora . En una escala de 1 a 5, dende 1 es "bajo" u 5 es "alto"					25	
			24					
86	Resultados acerca del conocimiento de las audiencias	planeamiento estratégico de la emisora . En una escala de 1 a 5, donde 1 es "bajo" y 5 es "alto" En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelente", evalúe el resultado de las alianzas otras instituciones. Tener en cuenta el número de actividades realizadas en conjunto, conevnios, etc.				0	25	
86 87 7.3. 5	Resultados acerca del conocimiento de las audiencias Resultado acerca de alianeas con otras instituciones	planeamiento estratégico de la emisora . En una escala de 1 a 5, donde 1 es "bajo" y 5 es "alto" En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelente", evalúe el resultado de las alianzas otras instituciones. Tener en cuenta el número de actividades realizadas en conjunto, conevnios, etc.					25 25	
86 87 7.3. 5	Resultados acerca del conocimiento de las audiencias Resultado acerca de alianzas con otras instituciones Suboriterio: Resultados de la gestión de marketing y	planeamiento estratégico de la emisora . En una escala de 1 a 5, donde 1 es "bajo" y 5 es "alto" En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelente", evalúe el resultado de las alianzas otras instituciones. Tener en cuenta el número de actividades realizadas en conjunto, conevnios, etc.				0	25 25 60	
86 87 7.3. 9	Resultados acerca del conocimiento de las audiencias Resultado acerca de alianeas con otras instituciones Suboriterio: Resultados de la gestión de marketing y Resultados de la gestión de mercadeo y comercial Resultados de cerca de la visibilidad y presencia de la emisora/productora en	planeamiento estratégico de la emizora. En una escala de 1 a 5, donde 1 es "bajo" y 5 es "alto" En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelente", evalúe el resultado de las alianasso otras instituciones. Tener en cuenta el número de actividades realizadas en conjunto, conemios, etc. Comercial En una escala de 1 a 5, donde uno es "muy baja" y 5 es "muy alta", calificar la presencia y visibilidad que logra el medio en redes sociales y otros medios de comunicación-blogs, etc. (cantidad de seguidores, etc.) En una escala de 1 a 5, donde uno es "ninguno" y 5 es "todos los espacios disponibles", calificar la				0	25 25 60 60	
86 87 7.3. 5 7.3.1 88	Resultados acerca del conocimiento de las audiencias Resultado acerca de alianas con otras instituciones Subcriterio: Resultados de la gestión de marketing y Resultados de la gestión de mercadeo y comercial Resultados acerca de la visibilidad y presencia de la emisora/productora en redes sociales y otros medios de comunicación	planeamiento estratégico de la emisora . En una escala de 1 a 5, donde 1 es "bajo" y 5 es "alto" En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelente", evalúe el resultado de las alianzas otras instituciones. Tener en cuenta el número de actividades realizadas en conjunto, conevnios, etc. Comercial En una escala de 1 a 5, donde uno es "muy baja" y 5 es "muy alta", calificar la presencia y visibilidad que logra el medio en redes sociales y otros medios de comunicación-blogs, etc. (cantidad de seguidores, etc.)				0	25 25 60 60 30	
86 87 7.3.1 88 89 7.4.1	Resultados acerca del conocimiento de las audiencias Resultado acerca de alianzas con otras instituciones Subcriterio: Resultados de la gestión de marketing y Resultados de la gestión de mercadeo y comercial Resultados acerca de la visibilidad y presencia de la emisora/productora en redes sociales y otros medios de comunicación Resultados comerciales Subcriterio: Resultados económicos-financieros	planeamiento estratégico de la emizora. En una escala de 1 a 5, donde 1 es "bajo" y 5 es "alto" En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelente", evalúe el resultado de las alianasso otras instituciones. Tener en cuenta el número de actividades realizadas en conjunto, conemios, etc. Comercial En una escala de 1 a 5, donde uno es "muy baja" y 5 es "muy alta", calificar la presencia y visibilidad que logra el medio en redes sociales y otros medios de comunicación-blogs, etc. (cantidad de seguidores, etc.) En una escala de 1 a 5, donde uno es "ninguno" y 5 es "todos los espacios disponibles", calificar la				0	25 25 60 60 30 30 60	
86 87 7.3.1 88 89 7.4.1	Resultados acerca del conocimiento de las audiencias Resultado acerca de alianzas con otras instituciones Subcriterio: Resultados de la gestión de marketing y Resultados de la gestión de mercadeo y comercial Resultados acerca de la visibilidad y presencia de la emisora/productora en redes sociales y otros medios de comunicación Resultados comerciales	planeamiento estratégico de la emizora. En una escala de 1 a 5, donde 1 es "bajo" y 5 es "alto" En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelente", evalúe el resultado de las alianasso otras instituciones. Tener en cuenta el número de actividades realizadas en conjunto, conemios, etc. Comercial En una escala de 1 a 5, donde uno es "muy baja" y 5 es "muy alta", calificar la presencia y visibilidad que logra el medio en redes sociales y otros medios de comunicación-blogs, etc. (cantidad de seguidores, etc.) En una escala de 1 a 5, donde uno es "ninguno" y 5 es "todos los espacios disponibles", calificar la				0 0	25 25 60 60 30 30	
86 87 7.3.1 88 89 7.4.5	Resultados acerca del conocimiento de las audiencias Resultado acerca de alianzas con otras instituciones Subcriterio: Resultados de la gestión de marketing y Resultados de la gestión de mercadeo y comercial Resultados acerca de la visibilidad y presencia de la emisora/productora en redes sociales y otros medios de comunicación Resultados comerciales Subcriterio: Resultados económicos-financieros Resultados de la gestión económicos-financiera	planeamiento estratégico de la emizora. En una escala de 1 a 5, donde la e "bajo" y 5 es "alto" En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelente", evalúe el resultado de las alianeas otras instituciones. Tener en cuenta el número de actividades realizadas en conjunto, conevnios, etc. Comercial En una escala de 1 a 5, donde uno es "muy baja" y 5 es "muy alta", calificar la presencia y visibilidad que logra el medio en redes sociales y otros medios de comunicación-blogs, etc. (cantidad de seguidores, etc.) En una escala de 1 a 5, donde uno es "ninguno" y 5 es "todos los espacios disponibles", calificar la performance de la venta de espacios publicitarios En una escala de 1 a 5, donde uno es "ninguno" y 5 es "muy alta", califique el aumento de los ingresos anuales				0 0	25 25 60 60 30 30 60 60	
86 87 7.3.1 88 89 7.4.1 90	Resultados acerca del conocimiento de las audiencias Resultado acerca de alianzas con otras instituciones Subcriterio: Resultados de la gestión de marketing y Resultados de la gestión de mercadeo y comercial Resultados acerca de la visibilidad y presencia de la emisora/productora en redes sociales y otros medios de comunicación Resultados comerciales Subcriterio: Resultados económicos-financieros Resultados de la gestión económico-financiera Evolución de ingresos por donaciones y subsidios	planeamiento estratégico de la emizora. En una escala de 1 a 5, donde 1 es "bajo" y 5 es "atto" En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelente", evalúe el resultado de las alianazas otras instituciones. Tener en cuenta el número de actividades realizadas en conjunto, conemios, etc. comercial En una escala de 1 a 5, donde uno es "muy baja" y 5 es "muy alta", calificar la presencia y visibilidad que logra el medio en redes sociales y otros medios de comunicación-blogo, etc. (cantidad de seguidores, etc.) En una escala de 1 a 5, donde uno es "ninguno" y 5 es "todos los espacios disponibles", calificar la performance de la venta de espacios publicitarios En una escala de 1 a 5, donde uno es "nada" y 5 es "mucho", califique el aumento de los ingresos anuales de los últimos dos años provenientes de donaciones y subsidios En una escala de 1 a 5, donde uno es "nada" y 5 es "mucho", califique el aumento de la inversión en equipamiento se infraestructura infraetructura i				0 0 0	25 25 60 60 30 30 60 60 30	
86 87 7.3. 9 7.3.1 88 89 7.4. 9 7.4.1 90 91	Resultados acerca del conocimiento de las audiencias Resultado acerca de alianzas con otras instituciones Subcriterio: Resultados de la gestión de marketing y Resultados de la gestión de mercadeo y comercial Resultados acerca de la visibilidad y presencia de la emisora/productora en redes sociales y otros medios de comunicación. Resultados comerciales Subcriterio: Resultados económicos-financieros Resultados de la gestión económico-financiera Evolución de ingresos por donaciones y subsidios Evolución de la inversión	planeamiento estratégico de la emizora. En una escala de 1 a 5, donde 1 es "bajo" y 5 es "atto" En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelente", evalúe el resultado de las alianazas otras instituciones. Tener en cuenta el número de actividades realizadas en conjunto, conemios, etc. comercial En una escala de 1 a 5, donde uno es "muy baja" y 5 es "muy alta", calificar la presencia y visibilidad que logra el medio en redes sociales y otros medios de comunicación-blogo, etc. (cantidad de seguidores, etc.) En una escala de 1 a 5, donde uno es "ninguno" y 5 es "todos los espacios disponibles", calificar la performance de la venta de espacios publicitarios En una escala de 1 a 5, donde uno es "nada" y 5 es "mucho", califique el aumento de los ingresos anuales de los últimos dos años provenientes de donaciones y subsidios En una escala de 1 a 5, donde uno es "nada" y 5 es "mucho", califique el aumento de la inversión en equipamiento se infraestructura infraetructura i				0 0	25 25 60 60 30 30 60 60 30	
86 87 7.3. 9 7.3.1 88 89 7.4. 9 7.4.1 90 91	Resultados acerca del conocimiento de las audiencias Resultados acerca de alianzas con otras instituciones Subcriterio: Resultados de la gestión de marketing y Resultados de la gestión de mercadeo y comercial Resultados acerca de la visibilidad y presencia de la emisora/productora en redes sociales y otros medios de comunicación Resultados comerciales Subcriterio: Resultados económicos-financieros Resultados de la gestión económico-financiera Evolución de ingresos por donaciones y subsidios Evolución de la inversión Subcriterio: Resultados de la gestión del conocimier	planeamiento estratégico de la emizora. En una escala de 1 a 5, donde 1 es "bajo" y 5 es "atto" En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelente", evalúe el resultado de las alianazas otras instituciones. Tener en cuenta el número de actividades realizadas en conjunto, conemios, etc. comercial En una escala de 1 a 5, donde uno es "muy baja" y 5 es "muy alta", calificar la presencia y visibilidad que logra el medio en redes sociales y otros medios de comunicación-blogo, etc. (cantidad de seguidores, etc.) En una escala de 1 a 5, donde uno es "ninguno" y 5 es "todos los espacios disponibles", calificar la performance de la venta de espacios publicitarios En una escala de 1 a 5, donde uno es "nada" y 5 es "mucho", califique el aumento de los ingresos anuales de los últimos dos años provenientes de donaciones y subsidios En una escala de 1 a 5, donde uno es "nada" y 5 es "mucho", califique el aumento de la inversión en equipamiento se infraestructura infraetructura i				0 0 0	25 25 60 60 30 30 60 60 30 30 30	
86 87 7.3.1 88 89 7.4.1 90 91 7.5.5	Resultados acerca del conocimiento de las audiencias Resultados acerca de alianzas con otras instituciones Subcriterio: Resultados de la gestión de marketing y Resultados de la gestión de mercadeo y comercial Resultados acerca de la visibilidad y presencia de la emisora/productora en redes sociales y otros medios de comunicación Resultados comerciales Subcriterio: Resultados económicos-financieros Resultados de la gestión económico-financiera Evolución de ingresos por donaciones y subsidios Evolución de la inversión Subcriterio: Resultados de la gestión del conocimier Resultados de la gestión del conocimiento y las	En una escala de 1 a 5, donde uno es "mada" y 5 es "mucho", califique el aumento de las ingresos anuales de los últimos dos años provenientes de donaciones y subsidios. En una escala de 1 a 5, donde uno es "mada" y 5 es "mucho", califique el aumento de la inversión en equipamiento e infraestructuras de 1 a 5, donde uno es "mada" y 5 es "mucho", califique el aumento de la inversión en equipamiento e infraestructuras de donaciones y subsidios. En una escala de 1 a 5, donde uno es "minguno" y 5 es "mucho", califique el aumento de los ingresos anuales de los últimos dos años provenientes de donaciones y subsidios. En una escala de 1 a 5, donde uno es "mada" y 5 es "mucho", califique el aumento de la inversión en equipamiento is infraestructuras. En una escala de 1 a 5, donde uno es "mada" y 5 es "mucho", califique el aumento de la inversión en equipamiento is infraestructuras. En una escala de 1 a 5, donde uno es "mada" y 5 es "mucho", califique el aumento de la inversión en equipamiento is infraestructuras. En una escala de 1 a 5, donde uno es "mada" y 5 es "mucho", califique el aumento de la inversión en equipamiento is infraestructuras.				0 0 0	25 25 60 60 30 30 60 60 30 30 30 30	
86 87 7.3.1 88 89 7.4.1 90 91 7.5.1 92	Resultados acerca del conocimiento de las audiencias Resultados acerca de alianzas con otras instituciones Subcriterio: Resultados de la gestión de marketing y Resultados de la gestión de mercadeo y comercial Resultados acerca de la visibilidad y presencia de la emisora/productora en redes sociales y otros medios de comunicación Resultados comerciales Subcriterio: Resultados económicos-financieros Resultados de la gestión económico-financiera Evolución de ingresos por donaciones y subsidios Evolución de la inversión Subcriterio: Resultados de la gestión del conocimier Resultados de la gestión del conocimiento y las Resultados de la gestión del conocimiento y las	En una escala de 1 a 5, donde uno es "niada" y 5 es "muy baja" y 5 es "nucho", califique el aumento de las ingresos anuales de la 5, donde uno es "niada" y 5 es "mucho", califique el aumento de la inversión en equipamiento e infraeturciones o inf				0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0	25 25 60 60 30 30 60 60 30 30 30 30 30	
86 87 7.3. 9 88 89 7.4. 1 90 91 7.5. 1 92 93	Resultados acerca del conocimiento de las audiencias Resultados acerca de alianzas con otras instituciones Subcriterio: Resultados de la gestión de marketing y Resultados de la gestión de mercadeo y comercial Resultados acerca de la visibilidad y presencia de la emisora/productora en redes sociales y otros medios de comunicación Resultados comerciales Subcriterio: Resultados económicos-financieros Resultados de la gestión económicos-financiera Evolución de ingresos por donaciones y subsidios Evolución de la inversión Subcriterio: Resultados de la gestión del conocimier Resultados de la gestión del conocimiento y las Resultados de la gestión del conocimiento y las Resultados de la formatisación y TICs Resultado de alianzas tecnológicas	En una escala de 1 a 5, donde uno es "niada" y 5 es "muy baja" y 5 es "nucho", califique el aumento de las ingresos anuales de la 5, donde uno es "niada" y 5 es "mucho", califique el aumento de la inversión en equipamiento e infraeturciones o inf				0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0	25 25 60 60 30 30 60 60 60 30 30 30 30 15	
86 87 7.3. 9 88 89 7.4. 1 90 91 7.5. 1 92 93	Resultados acerca del conocimiento de las audiencias Resultados acerca de alianeas con otras instituciones Subcriterio: Resultados de la gestión de marketing y Resultados de la gestión de mercadeo y comercial Resultados de la gestión de mercadeo y comercial Resultados acerca de la visibilidad y presencia de la emisora/productora en redes sociales y otros medios de comunicación Resultados comerciales Subcriterio: Resultados económicos-financieros Resultados de la gestión económicos-financiera Evolución de ingresos por donaciones y subsidios Evolución de la inversión Subcriterio: Resultados de la gestión del conocimier Resultados de la gestión del conocimiero Resultados de la gestión del conocimiento y las Resultados de alianeas tecnológicas	En una escala de 1 a 5, donde uno es "niada" y 5 es "muy baja" y 5 es "nucho", califique el aumento de las ingresos anuales de la 5, donde uno es "niada" y 5 es "mucho", califique el aumento de la inversión en equipamiento e infraeturciones o inf				0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0	25 25 60 60 30 30 60 60 30 30 30 30 15 15	



95	Evolución del ordenamiento y cumplimiento fiscal	En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelente", califique la evolución del ordenamiento y cumplimiento impositivo de la entidad en los últimos 3 años			1.0 2.	1.0	17	
96	Evolución del encuadre legal	En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelente", califique la evolución del encuadre legal de la entidad en los últimos 3 años	1		95	100	17	
7.7.	Subcriterio: Resultados de la operación técnica y la	producción				0,00	50	
7.7.1	Resultados de la operación técnica y la		- 100	100	333 - 13	0	50	
97	Resultados en relación a la cantidad y calidad de la programación	En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelentes", califique los resultados respecto de la mejora de cantidad de programas en los últimos dos años					25	
98	Resultados de eficiencia en la operación	En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelentes", califique la mejora en el uso y mantenimiento de equipos de operación y transmisión?			1.6 %	1.0	25	
7.8.	Subcriterio: Resultados de la gestión del equipo de t	rabajo			22. 13	0	50	
7.8.1	Resultados de la gestión del equipo de trabajo				1	0	50	
99	Organización del equipo de trabajo	En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelentes", califique la organización del equipo de trabajo en cuanto al nivel de claridad en la asignación de roles.			8-8-		50	
7.9.	Subcriterio: Resultados de las acciones relativas a l	a trascendencia social				0	50	
7.9.1	Resultados de las acciones relativas a la			100		0	50	
100	Resultados del compromiso con el desarrollo sustentable y el medioambiente	En una escala de 1 a 5, donde uno es "nulo" y 5 es "excelentes", califique las acciones que la entidad realissen relación con el desarrollo gustentable y la gestión de los recursos naturales (Considere como indicadore de estas acciones el recicloje de deshechos, el uso de materiales no renovables, uso de energias alternativas, indice de emisiones tóxicas, etc.)			85-8		50	
			TOT	ALES		ol	1000	