

PLAN DE ACCIÓN OBJETIVOS

Descripción del entorno operacional y situación actual:

Nación Seguros de Retiro S.A. forma parte del Grupo financiero liderado por el Banco de la Nación Argentina. Se creó en el año 1994, a fin de participar junto con Nación Seguros S.A. y las Administradoras de Fondos de Jubilaciones y Pensiones en el entonces nuevo Sistema Previsional, captando la cobertura de Renta Vitalicia Previsional de quienes resultaran beneficiarios de la jubilación o pensión de dicho sistema. Mediante la ley N° 26.425 del 9 de diciembre de 2008 se unificó el Sistema Integrado de Jubilaciones y Pensiones en un único Régimen Previsional Público denominado Sistema Integrado Previsional Argentino (S.I.P.A.), eliminando el Régimen de Capitalización vigente hasta ese momento, provocando la desaparición de las Administradoras de Fondos de Jubilaciones y Pensiones (A.F.J.P.) Como consecuencia de la norma mencionada se eliminó, además, la posibilidad de emisión de nuevas pólizas de Renta Vitalicia Previsional. En ese escenario ha desaparecido el principal negocio que tenía la compañía, permaneciendo la obligación en cuanto al desembolso de los contratos de rentas ya vendidas. Sin embargo, cabe destacar que el seguro de retiro continúa siendo un instrumento voluntario de ahorro e inversión de largo plazo, y a la vez complementario a los beneficios jubilatorios que el sistema oficial ofrece. La posición de la Sociedad en el mercado continúa siendo de liderazgo. Actualmente, la actividad comercial de la compañía se encuentra fuertemente concentrada en las dos líneas del negocio que administra, esto es retiro con Ahorro y retiro Colectivo.

Rentabilidad y resultados:

La composición de los activos de Nación Seguros de Retiro es adecuada en relación con el modelo de negocio que explota la compañía y en línea con el mercado de seguros de retiro, mostrándose estable a lo largo del tiempo. Los compromisos técnicos resultan suficientes y se ajustan en forma adecuada a los requerimientos normativos vigentes. El mantenimiento de tablas de mortalidad actualizadas junto con adecuadas mediciones del valor presente de las obligaciones de largo plazo se traduce en una adecuada base de reservas. La compañía registra un buen desempeño sustentado en su acotado y estable rescate de pólizas, una liviana estructura de costos y una apropiada gestión del portafolio de inversiones propio y de los planes específicos.

Los Resultados financieros (tenencia inversiones) ascienden a once mil setecientos sesenta millones quinientos treinta y un mil trescientos pesos (\$ 11.760.531.300).

El resultado proyectado para el período Enero a Diciembre 2022 asciende a mil trescientos siete millones trescientos veinticinco mil quinientos once pesos (\$ 1.307.325.511).

Producción:

El detalle por ramo en que opera la compañía, con la prima presupuestada para el ejercicio Enero-Diciembre de 2022: Retiro Individual cuarenta y tres millones trescientos veinticinco mil novecientos cincuenta y ocho pesos (\$43.325.958) y Retiro Colectivo dos mil cincuenta y tres millones cuatrocientos setenta y cinco mil doscientos noventa y tres pesos (\$ 2.053.475.293).

Estrategia comercial y posicionamiento en el mercado:

Desarrollo de Nuevos Mercados - Convenio de Seguro Colectivo de Retiro para los Agentes Públicos de la Provincia de la Rioja. Este Directorio ha asumido el compromiso de expandir la actividad comercial de la empresa y para ello se ha abocado al desarrollo de nuevos mercados. La crisis generalizada, observada en los sistemas de previsión jubilatoria materializada fundamentalmente en el bajo monto de las prestaciones, se presenta como una dificultad estructural para los gobiernos provinciales pero también como una oportunidad de negocios para nuestra compañía. Para ello, se ha desarrollado un modelo de negocio de "Seguro de retiro colectivo para provincias" que, contemplando los requerimientos de todos los actores, contribuye a disminuir el efecto de ésta problemática, a la vez que redundan en la posibilidad de lograr un fuerte incremento de la actividad comercial que, desde hace un tiempo, mantiene un ritmo de crecimiento muy lento. Bajo los lineamientos establecidos por el Directorio. Además el trabajo conjunto de los órganos asesores y las Gerencias involucradas, el nuevo modelo de negocio tuvo su primer hito el 25 de junio de 2021 con la firma de un convenio con la provincia de La Rioja, mediante el cual, el Gobierno provincial contrata un "Seguro de retiro colectivo para los agentes públicos provinciales". También, como valor agregado a lo mencionado, el "know how" desarrollado para acceder a este modelo de negocio, permitirá abordar la demanda de otras provincias que presenten esta problemática, mejorando nuestra participación en el mercado y ubicándonos en una posición de liderazgo en un segmento hasta ahora inexplorado.

Inversión:

Se prevee inversión en Maquinarias y Equipos por ochocientos veintitres mil seiscientos setenta y ocho pesos (\$823.678) y en Software por cincuenta y dos millones setecientos sesenta y nueve mil ochocientos ochenta y tres pesos (\$52.769.883).

Endeudamiento:

No se prevee

Recursos Humanos:

La dotación proyectada para Nación Seguros de Retiro asciende a un total de doce (12) personas al 31 de diciembre de 2022.

Forma: E.P.I.1



República Argentina - Poder Ejecutivo Nacional
Las Malvinas son argentinas

Hoja Adicional de Firmas
Anexo

Número:

Referencia: EX-2022-41704129-APN-DGDA#MEC-Anexo I - plan de accion y presupuesto Nacion Seguros de retiro S.A.

El documento fue importado por el sistema GEDO con un total de 1 pagina/s.